

Startups: βασικά ζητήματα ίδρυσης και λειτουργίας

«Η τέχνη της Καινοτομίας και η Μαγεία της Οικονομίας»

Μεταπτυχιακά Προγράμματα Σπουδών MBA και e-MBA

Πανεπιστήμιο Αιγαίου

24 Φεβρουαρίου 2016

Βαγγέλης Παπακωνσταντίνου

MPlegal



Τι εταιρεία να ιδρύσω;

- ΟΕ, ΕΕ
- ΙΚΕ
- ΕΠΕ
- ΑΕ
- Άλλο (πχ. υποκατάστημα αλλοδαπής, εταιρεία με έδρα στο εξωτερικό)

Ίδρυση εταιρείας

- **Καταστατικό**
 - Σκοπός
 - Μέτοχοι-εταίροι / δικαιώματα συμμετοχής στη λήψη αποφάσεων
 - Διευθύνων Σύμβουλος-διαχειριστής / Διοικητικό Συμβούλιο
 - Μετοχικό-εταιρικό κεφάλαιο
 - Άλλα ζητήματα (προνομιούχες μετοχές-μερίδια, ελεγκτές κα.)
- Έδρα
- One-stop-shop (ΓΕΜΗ)
- Έναρξη στην εφορία – απόκτηση τραπεζικού λογαριασμού

Ζητήματα λειτουργίας της εταιρείας (I)

- Τήρηση αρχείου
- Εύρεση λογιστή
- Εύρεση δικηγόρου
- Εύρεση λοιπών συμβούλων

Ζητήματα λειτουργίας της εταιρείας (II)

- Συμβάσεις εργασίας / έργου
- Υποδείγματα συμβάσεων (contract templates)
 - Άδεια χρήσης λογισμικού / Παροχής (online) υπηρεσίας
 - Πώλησης αγαθών (hardware?)
 - Παροχής υπηρεσιών
- Άλλες συμβάσεις (NDA, non-competition κα.)

Ζητήματα λειτουργίας της εταιρείας (III)

- Πως συναλασσόμαστε με τρίτους σε 4 βασικά βήματα:
 - Πρώτη συνάντηση (προκαταρκτικά): NDA
 - Κατά τη διάρκεια της συνάντησης: προφορικές ανταλλαγές
 - Μετά τη συνάντηση: Μνημόνιο συνεργασίας (MoU), letter of intent, ανταλλαγή email με bullet points
 - (Κατά προτίμηση μη τήρηση πρακτικών)
 - Μετά την υπογραφή του MoU: Σύνταξη της οριστικής σύμβασης

Διανοητική ιδιοκτησία– patenting

- **Greek patent (OBI)**
- **European patent (EPO)**
- **US patent (USPTO)**
- **International patent (PCT)**
- **Provisional applications (only in USA and UK)**

Διανοητική ιδιοκτησία– trademarks and designs

- Προστασία (μόνο) στην Ελλάδα;
- Προστασία εντός της ΕΕ;
- Προστασία σε τρίτες χώρες.

Νέοι συνεργάτες στην εταιρεία σας:

- Προκειμένου να προσφέρουν εργασία: στις ΙΚΕ υπάρχει αυτή η δυνατότητα
 - Stock option plan σχεδόν αδύνατο στην Ελλάδα.
- Προκειμένου να προσφέρουν υπηρεσίες (πχ. incubator, accelerator, εύρεση επενδυτών)
- Προκειμένου να προσφέρουν κεφάλαιο: Βλ. αμέσως επόμενη διαφάνεια

Η εταιρεία μου χρειάζεται επιπλέον χρήματα:

- (Τραπεζικός) δανεισμός
- Αύξηση μετοχικού κεφαλαίου (με ίδια κεφάλαια)
- Είσοδος νέου μετόχου-εταίρου (επενδυτή, δηλαδή angel investor, VC, συγγενή ή φίλου, εταιρείας-ανταγωνιστή ή συνεργάτη)

Τι συζητάμε με τους επενδυτές (I)

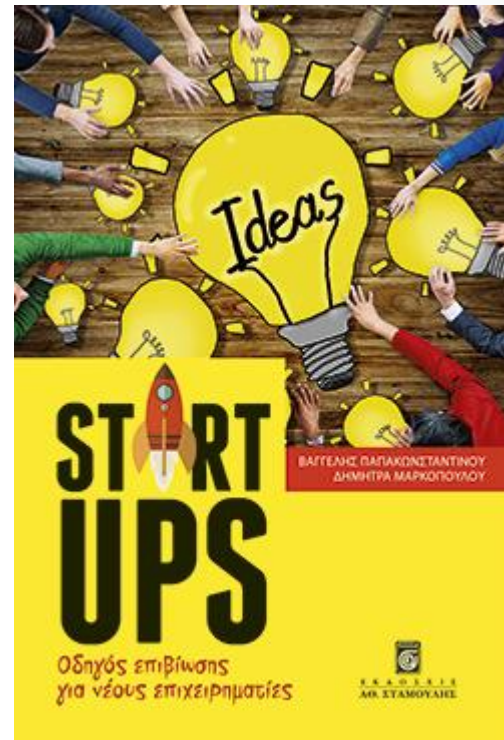
- **Είδος της επένδυσης:**
 - Αύξηση μετοχικού-εταιρικού κεφαλαίου
 - Προνομιούχες μετοχές-μερίδια
 - Ομολογιακό δάνειο (μετατρέψιμο)
- Συμμετοχή στο ΜΚ / διύλυση (dilution) συμμετοχών τώρα και στο μέλλον
- Προστασία επενδυτών (συνήθης)
 - First refusal right
 - Anti-dilution
 - Management vetoes
 - Tag along
 - Drag along
 - Exit!!!

Βήματα ολοκλήρωσης της επενδυτικής συμμετοχής

- **MoU – termsheet**
- **Legal / financial / technical due diligence**
 - **Full co-operation / disclosure**
 - **Όλες οι συνεννοήσεις εγγράφως (μέσω email)!!!**
 - **Βρείτε και χρησιμοποιείτε τους δικούς σας συμβούλους!!!**
- **Συμφωνία Μετόχων / Shareholders' agreement**

Μόλις ολοκληρωθεί ο πρώτος γύρος επένδυσης:

- Χαρείτε το!!!
- Τυπικότητα στην τήρηση αρχείου – διαχείριση της εταιρείας σας – σχέση σας με το νέο σας σύνεταίρο
- Λύστε τα προβλήματα που ανέδειξαν οι έλεγχοι
- Προσέξτε να μείνει ο νέος θεσμικός σας επενδυτής ευχαριστημένος (αλλιώς, δεν θα πάρετε ποτέ επόμενο γύρο χρηματοδότησης!!!)



MPlegal

Εθνικής Αντιστάσεως 84

Χαλάνδρι, Αθήνα

www.mplegal.gr